

# VI SØGER

## EN SÆLGER/KLUBKOORDINATOR

Vil du være med til at sætte et aftryk på udviklingen i en virksomhed i vækst, som vores nye sælger/klubkoordinator?

Så er det dig, vi søger, til en nyoprettet stilling hos Racket Group. Vi har meget travlt og mangler en kollega, der skal have salgsansvar for en række butikker samt en koordinerende rolle i forhold til salg og servicering af klubber.

Racket Group er en danskejet virksomhed, som er datterselskab af Sports Group Danmark, der er Danmarks ubetinget største leverandør til sportsbranchen. Racket Group repræsenterer FZ FORZA, VICTOR, BABOLAT og DOUBLE FISH og er dermed leverandør af top brands inden for både badminton, tennis, padel, squash og bordtennis - kort sagt hele ketsjersportsmarkedet. Vores hovedkontor ligger i Frederikshavn, men vi har også showrooms og kontorer i både Silkeborg og København.

I jobbet vil du få ansvar for både salg og opfølgning til en række butikker – herunder også merchandising. Derudover vil du få en stor rolle i koordinering af vores klubsalg og servicering af klubber samt strategi for klubsalg fremadrettet. Vi forventer at arbejdstiden vil være ligeligt fordelt mellem et fokus på butiks- og klubdelen.

Din bopæl er ikke afgørende, fordi en stor del af arbejdet består i at besøge butikker og klubber rundt i Danmark, eller fra ét af vores tre showrooms. Men det forventes, at du kan være på hovedkontoret i Frederikshavn minimum 2-4 dage om måneden, og ligeledes kan deltage i møder på vores kontorer i Silkeborg eller København.

Du skal kunne se dig selv i nedenstående punkter, og samtidig være klar på at lære og udvikle dig.

### DINE ARBEJDSOPGAVER:

- Besøg, salg og opfølgning i udvalgte butikker
  - Pre-order møder, messer m.v.
  - Merchandising af butikker
  - Personaletræning i butikker
- Koordinering og servicering af klubber
  - Ansvarlig for klubportal og print
- Ansvarlig for opsøgning og salg til nye klubber
  - Tilbud, opfølgning m.v.
- Medansvarlig for projekter ift. klubber
  - Klubmøder/events
  - SoMe – klubdata m.v.

### FAGLIGE KVALIFIKATIONER:

- Du har en passion for ketsjersport og spiller gerne selv.
- Du er struktureret og detaljeorienteret, og kan holde mange bolde i luften på samme tid.
- Du er erfaren bruger af Office-pakken – specielt Excel, Word og PowerPoint.
- Du har stort overblik og forstår at prioritere dine opgaver, og du evner at gear op i travle perioder
- Du er idérig og tilgår dine arbejdsopgaver proaktivt

### PERSONLIGE KVALIFIKATIONER:

- Du har en passion for sport og aktiv livsstil
- Som person er du kreativ og nytænkende
- Du er selvstændig og kan selv planlægge mange aktiviteter i en travl hverdag
- Du trives i et kreativt miljø, hvor tempoet er højt
- Du er positiv og altid i godt humør
- Du er resultatorienteret på teamets vegne

Du bliver en del af en international virksomhed i vækst med høj, faglig stolthed og et team af engagerede kollegaer. Du får reference til vores Business Manager Jacob Brink.

Tiltrædelse: Snarest

**ANSØGNINGFRIST:** 01-02-2022

Vi afholder løbende samtaler med relevante kandidater. Eventuelle spørgsmål kan rettes til vores Business Manager Jacob Brink på tlf. +45 20125502. Din ansøgning skal sendes til [jb@racket-group.dk](mailto:jb@racket-group.dk). Ansøgningen mærkes med "Sælger - Klubkoordinator + dit navn" i emnefeltet. Vi glæder os til at høre fra dig.

RACKET GROUP 

