

VI SØGER EN SALGSANSVARLIG

Vil du være vores nye Salgsansvarlig til nyt premium brand på vores Outdoor division og dermed være med til at sætte et aftryk på en virksomhed i vækst?

Kan du svare ja til ovenstående, er det dig vi søger til en nyoprettet stilling.

Vi har for nylig opkøbt SOS, som er et premium brand, der designer og producerer eksklusivt skitøj og tøj til outdoor. Vi opstarter nu brandet på ny med en helt ny organisation fra vores hovedkontor i Silkeborg. Potentialet for dette brand er - i hænderne på Sports Group Denmark - kæmpestort. Hele opstartsfasen og den videre rejse bliver superspændende, hvor SOS bliver et selvstændigt koncept i vores organisation. På trods af at SOS er et selvstændigt brand, vil du skulle dele din hverdag med 120 glade kollegaer til daglig.

Om virksomheden

Sports Group Denmark er en dansk ejet sportswear virksomhed, der blev etableret i 2012. Vi repræsenterer mere end 25 brands – herunder både internationale brands og brands designet og udviklet af Sports Group Denmark. Vi sælger altid vores sportstøj til konkurrencedygtige priser og har 2500 kunder primært i Skandinavien og Europa. Hovedsædet er placeret i Silkeborg, med yderligere 8 afdelinger i Skandinavien, Tyskland og Kina. Sports Group Denmark har fokus på kvalitet, funktionalitet og design, som vores vigtigste faktorer.

Vi søger en selvstændig Salgsansvarlig med stor erfaring som sælger. Du vil skulle indgå i et team med en Produktansvarlig på brandet og med reference til CEO kommer I til at etablere dette brand både nationalt og internationalt.

Vi forventer at du kan identificere dig med nedenstående punkter:

JOBESKRIVELSE:

- Ansvar for kunder og Key Accounts på de definerede markeder
- Kontraktforhandlinger
- Deltage i kollektionsopbygning sammen med den Produktansvarlige
- Budgetansvar for brandet
- Planlægning af strategier og mål for salget på brandet i samarbejde med CEO
- Tæt samarbejde med Produktansvarlig for brandet, CEO og Sales Director
- Planlægge og gennemføre salgstiltag
- Deltagelse på relevante messer
- Kundebesøg
- Ca 20-30 rejsedage pr. år
- Diverse ad hoc opgaver.

JOBKVALIFIKATIONER:

- Det er et krav at du har minimum 5 års erhvervs erfaring fra lignende stilling og gerne fra sports- eller tekstilbranchen.
- Stærkt forhandlingsniveau, så der både skabes succes for vores samarbejdspartner og Sports Group Denmark
- Vant til at arbejde med forecasts og budgetter.
- Rutineret bruger af Office pakken
- General flair for IT
- Taler og skriver engelsk på forretningsniveau

PERSONLIGE KVALIFIKATIONER:

- Passion for sport, og har en aktiv livsstil
- Udadvendt kommunikationsstil og let ved at bidrage til et godt samarbejde
- Højt præstationsniveau og stærk personlighed
- Positiv, altid i godt humør og med højt og smittende energiniveau
- Resultatorienteret på teamets vegne
- Struktureret, ansvarsbevidst med en proaktiv tilgang til arbejdsopgaverne
- Selvstændig med stort overblik og forstår selv at planlægge mange aktiviteter i en travl hverdag med højt tempo
- Fleksibel og omstillingsparat da vi er en virksomhed i kraftig vækst.

Stillingen skal besiddes fra vores hovedkontor i Silkeborg.

ANSØGNING

Send din ansøgning og CV til job@sports-group.dk. mærket med "Salgsansvarlig + dit navn" i emnefeltet.

Tiltrædelse: Snarest

Ansøgningsfrist: Hurtigst muligt - Vi afholder løbende samtaler med relevante kandidater

Eventuelle spørgsmål kan rettes til CEO Bjarne Jeppesen på +45 26 27 59 60.

